

KLEINKNECHT **IK**

A **BURKE PORTER GROUP** COMPANY

Als innovative, mittelständische Unternehmensgruppe sind wir Systemintegrator im Bereich Metals sowie Problemlöser für komplexe Automatisierungslösungen in diversen Branchen. Ferner fungieren wir als Komplettanbieter von Sondermaschinen auf den Gebieten Prüftechnik, Automobil sowie Walzenbearbeitung. Kleinknecht ist Teil der weltweit im Bereich Maschinen- und Anlagenbau operierenden Burke Porter Group (BPG).

Zur Verstärkung unserer Teams **am Standort Kassel – Bereich Test-Systeme** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit:

International Sales Manager – Business Unit Test-Systeme (m/w/d)

Wir bieten Ihnen:

- einen sicheren, selbstständigen, zukunftsorientierten, kollegialen und unbefristeten Arbeitsplatz
- ein interessantes Aufgabengebiet in einem technologieorientierten Umfeld
- flache Hierarchien und eine offene, moderne Unternehmenskultur
- flexible Arbeitszeiten
- eine Vielzahl an Fortbildungsmöglichkeiten
- eine leistungsgerechte, überdurchschnittliche Vergütung
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Firmenwagen
- E-Bike Leasing

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen nationale und internationale Kunden im Bereich der Test-Systeme
- Ihre Kernaufgabe ist: Die optimale Kundenbetreuung vom Pre- bis zum Aftersales
- der strategische Aufbau und die Weiterentwicklung der zu verantwortenden Kunden sowie die Akquise von Neukunden ist dabei essenziell
- Sie agieren als zentrale Schnittstelle zwischen Kunde und Kleinknecht
- zuverlässig prüfen Sie die Ausschreibungsunterlagen auf Vollständigkeit und Plausibilität
- Sie erstellen und kalkulieren die Angebote sowie die zugehörigen Mengengerüste, Terminpläne und Lieferantenspezifikationen
- Sie unterstützen bei technischen Abstimmungsgesprächen mit Planern, Auftraggebern, Lieferanten und Nachunternehmern

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium der Elektrotechnik, Automatisierung, Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung
- mehrere Jahre Erfahrung im nationalen/internationalen Vertrieb vorzugsweise im Sondermaschinenbau, der Elektrotechnik oder der Automatisierung
- idealerweise Erfahrungen im Bereich Prüfstands Technik – Automobilbranche
- kaufmännische Grundkenntnisse
- sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse, Französisch Kenntnisse von Vorteil
- sicherer Umgang mit Office Anwendungen
- kommunikative und aufgeschlossene Grundeinstellung
- konzeptionelles und analytisches Denken und Handeln
- zu Ihren Stärken zählen Flexibilität, Teamfähigkeit, Ergebnisorientierung sowie weltweite Reisebereitschaft

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie neuen beruflichen Herausforderungen offen gegenüberstehen, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail oder per Post an die untenstehende Adresse:



H. Kleinknecht & Co. GmbH

Frau Anja Neuser – Eiserntalstraße 358, 57080 Siegen

Tel.: 0271 / 3983 – 115

E-Mail: bewerbungen@kleinknecht.de

Website: www.kleinknecht.de

